

"Don't Apologize — Strategize Your Price Increase"

謝るのはやめて、戦略的に値上げしよう

価格転嫁 値上げ交渉術 セミナー



取引先に納得してもらえらる値上げの伝え方、知っていますか？
価格転嫁の必要性、交渉の進め方、事例紹介について、お話しします。
参加費は**無料**です！！ぜひ、ご参加ください。

講師

10/ **24** **金** 10:00
▼
12:00

場所

佐賀県産業イノベーションセンター
2階 第1研修室

定員

先着20名

申込方法

下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXを送信いただくか、WEBフォームからお申し込みください。



お申込みはこちら！

小島 康伸 氏

中小企業診断士。住宅設備機器メーカーに勤務し工務店や設備工事店等の取引先の経営支援等に従事。

【お問い合わせ】



佐賀県産業イノベーションセンター
ものづくり振興課 河野
TEL：0952-34-4416
FAX：0952-34-4412

企業名		参加者	
住所		部署・役職	
電話番号		メール	



公益財団法人 佐賀県産業振興機構

佐賀県産業イノベーションセンター